



Partenerii adevărați la nevoie se cunosc

În afaceri, ca și în viață în general, performanță se bazează pe câteva elemente esențiale: setul de aptitudini pentru ceea ce faci, dedicarea cu care faci meseria pe care ți-ai ales-o, capacitatea pe care o ai de a te specializa continuu și, nu în ultimul rând, atitudinea față de cei cu care colaborezi, față de context și chiar față de tine însuși.

În compania Rettig, performanța și tot ceea ce o compune conform celor enumerate mai sus, susținem aceste elemente-cheie și prin principiile enunțate prin The Warm Society, de către Grupul Rettig ICC căruia îi aparținem.

Am conceput The Warm Society deoarece scopul nostru principal este de a atrage atenția asupra calității sistemelor de încălzire. Conform principiilor noastre, im-

binăm inspirația, produsele, calitatea și oamenii pentru implementarea creativă a unor soluții adecvate de încălzire. Pentru noi, după cum știți, radiatorul nu este doar un echipament menit să asigure căldura, ci și un element de amenajare a spațiului interior. De la implementarea acestui concept, ne-am ocupat constant să îi invităm pe partenerii și clienții noștri la colaborare în cadrul The Warm Society, având convingerea că împreună vom reuși să conferim sistemelor de încălzire un rang superior.

Cu atât mai mult cu cât criza economică a marcat toate domeniile de activitate, The Warm Society își justifică atât intențiile, cât și prezența binevenită. Indiferent de vremuri, dar mai ales atunci când acestea nu sunt cele mai favorabile, oamenii sunt cei care au puterea și înțelepciunea să aducă echilibrul, să asigure continuitate și să facă tot ce se poate pentru ca lucrurile să funcționeze. Cu atât mai mult cu cât au funcționat ani de-a rândul ca parteneri, au colaborat în bune condiții și în termeni de win-win.

Suntem perfect conștienți că momentele pe care le traversăm sunt complexe și deloc ușoare și, în același timp, știm că este timpul să judecăm lucrurile la rece. Spu-

nem asta tocmai noi, cei care iubim atât de mult încălzirea! Este foarte clar, însă, că situația economică mondială a afectat și piața soluțiilor termice. Numeroși jucători de pe piață au avut de suferit în urma scăderii dramatice a domeniului imobiliar sau din cauza sistării proiectelor de renovare. Acest impact negativ a afectat activitatea fiecărui partener de afaceri din lanțul valoric, inclusiv la nivelul distribuitorilor și al instalatorilor.

Așadar, toată piața resimte presiunea. În tot acest context, Rettig face diferența. Ca parte a unei organizații în proprietate de familie, stabilă din punct de vedere financiar, suntem pregătiți nu doar să trecem cu bine această perioadă, dar chiar și să ne consolidăm poziția de lideri. Acestei stabilități financiare i se adaugă angajamentul nostru față de succesul pe termen lung al partenerilor noștri de afaceri, angajament care se manifestă în diferite forme. Cei care ne sunt deja parteneri, cunosc acest lucru. Cei care vor alege să intre în cercul partenerilor noștri de afaceri vor afla că suntem pregătiți să îi ajutăm să își protejeze propria afacere, mai ales în vremuri caracterizate printr-o presiune ridicată. Bilanțul nostru solid și siguranța previziunilor noastre au fost întotdeauna date importante și măsurabile care i-au atras pe clienții noștri.



Te ajutam să îți dezvolti afacerea prin faptul că ne concentrăm să o îmbunătățim pe a noastră





Suntem organizați
pentru a te ajuta să
funcționezi mai eficient

PURMO
The Warm Society

Calitatea este piatra de temelie a unei organizații care activează de peste 40 de ani în industria radiatoarelor. Această concentrare asupra calității se regăsește în toate radiatoarele noastre. Fiecare dintre acestea este conceput și verificat pentru a ne asigura că va rezista la presiuni mult peste cerințele europene și internaționale din domeniu. Toate radiatoarele noastre sunt garantate să reziste. Fiecare este susținut de o garanție pe 10 ani, un standard la nivel industrial. Calitatea reprezintă un fundament sigur care te poate ajuta să scapi de presiune în vremuri tulburi. Instalatorii și consumatorii finali vor opta pentru produse gândite să funcționeze pe termen îndelungat. Puteți promite că le veți oferi clienților dumneavoastră ce e mai bun. Noi ne vom ridica în mod sigur la nivelul acestor așteptări. Partenerii de nădejde la nevoie se cunosc!

Tünde SÁNDOR
Director General
Rettig SRL

Rettig este o companie internațională, care va poate sprijini vânzările, indiferent unde sunteți localizați. Prezența noastră – ca și succesul nostru – se simte pe tot globul. Avem reprezentanțe în peste 50 de țări din toată lumea și avem unități de producție în 17 țări. Anual producem peste 9 milioane de radiatoare, astfel încât, indiferent pe ce piață activați, noi ne concentrăm forțele pentru a vă oferi soluții termice de calitate, care să răspundă cerințelor pieței respective. Rettig ICC este recunoscută drept furnizorul numărul 1 de radiatoare cu panou de oțel din Europa. Deținem o poziție puternică și pe piața radiatoarelor de baie și decorative, precum și pe cea a soluțiilor de încălzire prin pardoseală.

Pe termen lung strategia noastră este aceea de a ne menține această poziție de lider și de a continua creșterea progresivă, fiindcă în acest fel contribuim la asigurarea unei baze solide care să permită dezvoltarea tuturor partenerilor noștri, fiindcă noi ne măsurăm propriul succes prin propriul lor succes. Ne dorim ca toți partenerii noștri să prospere, fiindcă nu putem vedea prezența Rettig niciunde în Europa decât prin prisma colaborării eficiente cu partenerii noștri. Pentru a ne atinge acest obiectiv, trebuie să acordăm importanța cuvenită dezvoltării unei forte de vânzări în fiecare țară. Tocmai pentru că beneficiem de apartenența la o marcă europeană puternică, și adăugând experiența și cunoașterea pieței locale, aducem un plus de valoare în vânzările noastre.

Suntem organizați pentru a ne ajuta partenerii să funcționeze mai eficient. În ultimii ani, am alocat resurse însemnate pentru achiziția de unități în toată Europa, în vederea sporirii eficienței noastre logistice. Aceste locații strategice asigură o aprovizionare constantă și sigură, pentru a răspunde cererii la nivel local. Performanțele noastre de livrare la timp ating un procent de 98% sau chiar peste. Termenele noastre de livrare sunt de până la cinci zile lucrătoare. Această eficiență a producției și livrării îi ajută pe distribuitorii noștri să își eficientizeze operațiunile, reducând necesitatea și costurile de depozitare și de păstrare a unor stocuri mari.

În cele din urmă, reputația și succesul nostru continuu se bazează pe integritatea produselor noastre.



Te poți baza pe
ajutorul nostru pentru
a-ți proteja afacerea



PURMO
The Warm Society



Te putem ajuta să
depășești criza

PURMO
The Warm Society